GRAN VENTA ANUAL



Genética ganadera productiva y rentable

comprobada del campo al plato del consumidor.

Miércoles 27 de Septiembre de 2017

Sociedad Rural de Carlos Casares



Una empresa argentina con pasión por la productividad



GRAN VENTA ANUAL



El remate de los resultades medibles, pregunte a quienes usan nuestra genética.

MIÉRCOLES 27 DE SEPTIEMBRE DE 2017

SOCIEDAD RURAL DE CARLOS CASARES



100 TOROS PC - 300 VAQUILLONAS PC

Negro y colorado de gran nivel y con resultados comprobados en nuestro propio programa y en los campos de nuestros clientes.

150 vaquillonas con cría
 100 vaquillonas preñadas
 40 vacas con cría
 40 vaquillonas coloradas para entorar

CABAÑA LIBRE DE BRUCELOSIS Y TUBERCULOSIS



Tel.: 011 4787 9232 | info@delfinagro.net
Tel.: 02281 433236 | lasblancas@speedy.com.ar

Consulta Genéticas:

Carlos I. A. Ojea Rullán 54 9 11 5529 1428 carlosojearullan@gmail.com Financia:









90 DÍAS LIBRES Y 180 CON TARJETAS SIN INTERÉS

Saenz Vallente, Bullrich y Cía S.A. Tel.: (011) 4345 0700 svb@saenz-valiente.com.ar







Esperamos nuestro Remate con muchos amigos clientes, un año más de trabajo criando animales de Producción de carne para un mercado interno y mundial de calidad siguiendo la línea de que debemos producir la mejor carne del mundo.

Durante 12 años perdimos el "TREN" del Progreso Mundial y hoy Ustedes y Nosotros trabajamos para recuperarlo, y la genética es el arma que debemos poner con toda la fuerza para ser los Nº 1 en calidad para que el mundo nos prefiera como sus proveedores, hoy ponemos a la venta vaquillonas paridas y toros de Primer Nivel para producir la calidad que todos queremos alcanzar.

Con genética y eficiencia tendremos estre manos un negocio interesante, rentable que el exigente mundo que vivimos sabrá apreciar.

Buenos negocios! y gracias por acompañarnos.

Griselda y Alberto Guil.







Programa de carne **DELFINAGRO**

El programa Delfinagro y sus impresionantes resultados



A principios de Marzo de este año, invité al querido amigo, gran cocinero y por ende conocedor de carnes de calidad, Cristian Peternsen a que me acompañase a visitar el frigorífico Rioplatense. El objetivo era juntos poder evaluar el avance en la calidad de los novillos marca líquida de Delfinagro y definir las características ideales que él buscaba en cada corte a la hora de garantizar a sus clientes máxima calidad.



Allí nos juntamos con Stanley Hogg y Eduardo Ponte, grandes conocedores del negocio de la industria frigorífica y junto al equipo del frigorífico recorrimos los diferentes pasos de la faena durante varias horas.

Fue una mañana muy productiva con conclusiones muy valiosas y nuevos objetivos planteados.





Genética productiva y rentable

100% probada del campo al plato del consumidor.

No puedo ocultar el orgullo y la satisfacción que sentí al ver que estos tres expertos confirmaban las grandes virtudes y resultados medibles del Programa de Carne de Delfinagro.

La diferencia entre la calidad y homogeneidad de estos novillos contra el resto de la faena de ese día era notable.

Frente a nuestros ojos pasaban medias reses parejas, carniceras, con un nivel de engrasamiento ideal y que por ende excelentes rendimientos.



Con el convencimiento de que todo lo que hacemos y aplicamos en genética de nada sirve si no produce impacto o mejora en el eslabón final de la cadena, o sea en el consumo humano, podemos afirmar que el programa genético que hemos diseñado en Delfinagro años atrás es altamente confiable y predecible.

El día 27 de Septiembre pondremos a su disposición el corazón de este programa esperando que su planteo de producción reciba los beneficios productivos y económicos de años de trabajo serio y profesional.

Carlos I. A. Ojea Rullán.





Distinciones obtenidas por el **Programa Delfinagro**



Premio La Nación - Banco Galicia "Mejor Cabañero"



Premios y ciclo completo grandes campeones en La Rural de

Palermo y también produce came de excelencia.













Nuestro especial **agradecimiento** a todos los criadores que año a año confían en **Nuestra Genética**







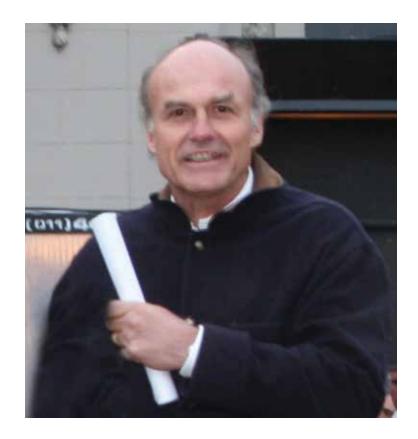


Muchas gracias por hacer del remate de **Las Blancas** un evento ganadero de gran convocatoria!





Genética aplicada a la producción.



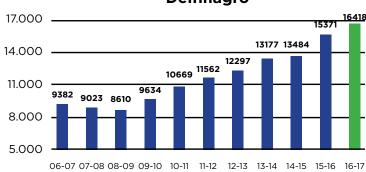
El objetivo anual de Delfinagro es la comercialización de 18.000 cabezas gordas por año (12.000 novillos y 6.000 vaquillonas).

En el año 2012 el 65% de esta faena era de propia producción.

En el último año hemos desarrollado un programa que nos ha llevado a disminuir la compra de terneros suplantándolos con más cabezas de propia producción.

En cuanto a las etapas de engorde, buscamos que nuestros terneros salgan gordos lo más rápido posible con pesos mínimos de faena de 420 kilos. Por otro lado, iniciamos un trabajo con Carlos Ojea para trabajar en cuanto a calidad de carne.

Evolución de vientres preñados Delfinagro



Los pilares del crecimiento han sido el servicio de 15 meses del 90% del destete y no eliminar las vacas CUT dándole a estas un servicio de 45 días.





Para lograr estos resultados estamos trabajando el:

Lograr buenos pesos al destete en base a carga adecuada de vacas en función del campo y selección de madres por buena producción de leche.

Esto nos ha permitido tener una mercadería de inicio de invernada que nos facilita todo el proceso de engorde.

En cuanto a las ventas de novillos empezamos a vender la cabeza del destete a partir del mes de agosto, esta categoría va del destete directamente al corral de terminación.

El resto de los novillos pasan por una etapa a campo y luego se encierran a partir del mes de octubre y salen hasta el mes de mayo. En todos estos procesos el aporte de la genética propia básica en cuanto a la selección por fertilidad, precocidad, desarrollo, frame buscado, facilidad de parto.

Podemos decir sin ninguna duda que lo que vendemos está probado por nosotros mismos, eso nos da tranquilidad cuando ofrecemos un toro o una vaquillona preñada.

Lucas Lennon.

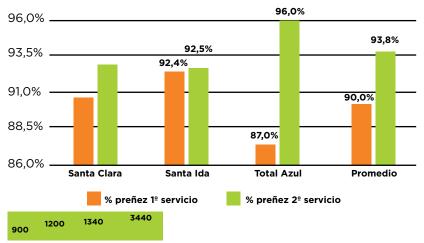


Lote de toros de reposición para el programa de carne.



Novillos marca líquida Delfinagro a campo.

% de preñez en vaquillonas de 15 y 2do. servicio



En los campos de Azul el servicio de vaq. son 2 IATF, sin repaso con toros.







Hola estimados amigos y clientes.

Estoy tratando de recordar como empezó esta historia de Cabaña Las Blancas. En el año 1985 comencé a trabajar en la firma Delfinagro y en el año 1988 hice una selección de aproximadamente 1500 vacas Angus que el Dr. Juan Carlos Aguirre las marcó como rodeo base, ese rodeo se inseminó con toros importantes y a partir de ahí año a año se fijó una línea genética definida que nos conduce a una producción que podemos mostrar con mucho orgullo. En el año 2000 se dio el primer remate junto con las cabañas amigas de Don Carlos y Tres T y después de unos años recorriendo caminos juntos nos mudamos al Mirador para comenzar nuestro remate anual solos.

Muchísimo placer y orgullo me da saber que después de muchos años de remates y de cantidades de animales vendidos, muchos clientes ratifican la confianza en la hacienda de Delfinagro al acompañarnos todos los años incondicionalmente.

Hay muchos ejemplos de rodeos con influencia de genética Delfinagro con excelentes resultados productivos.

Estoy convencido de que la ganadería argentina tiene un futuro brillante y que la genética va a ser un aliado importante para que volvamos a ser partícipes de los mejores mercados del mundo.

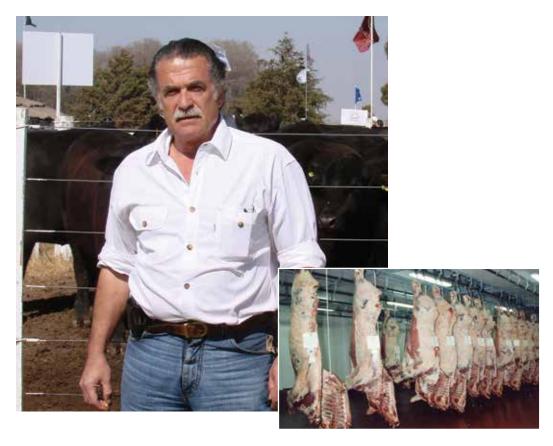
Ya despidiéndome aprovecho para comentarles que en el remate de El Mirador el 7 deSeptiembre se van a presentar una cantidad importate de padres PC, Pedigree y Vaquillonas paridas y preñadas con muy buena performance productiva (altos índices de preñez, buen peso al destete y final y excelente uniformidad de producción). Gracias por acompañarnos y confiar en nosotros todos estos años.

Osvaldo Suárez.





La valiosa opinión de uno de los hombres con más experiencia de la industria frigorífica.



Año tras año las reses de Delfinagro parecen clonadas. Impresionante calidad, rindes y uniformidad en cantidad. En mis años como operador comercial de la insdustria frigorífica he visto de todo. Sin duda una de las cosas que más me ha impactado ha sido la calidad de las reses de Delfinagro.

La coherencia y perseverancia en la acción cosistente en seguir perfeccionando año tras año los productos que, hace tiempo han llegado a un grado de excelencia realmente destacable, permite seguir exhibiendo resultados que se superan constantemente.

Desde mi lugar como operador de la industria puedo asegurar que las haciendas que hemos faenado, en volúmenes que han superado las 6000 cabezas anuales, ya sean vaquillonas o novillos desde 320 (terneras) hasta 480 kgs (novillos) han mantenido una uniformidad destacable, tanto la calidad de la carne y los excelentes grados de conformación y engrasamiento como los dendimientos de despostada, factores que, obviamente, son determinantes de los resultados económicos.

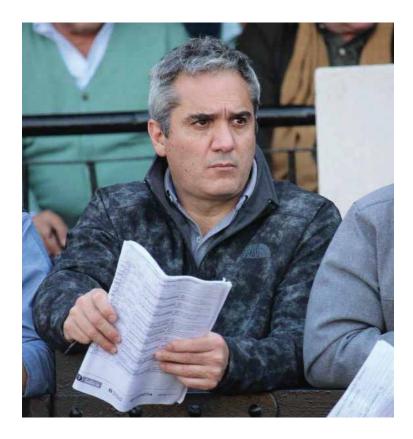
Esto se logra aplicando permanentemente los avances en Genética como herramienta primaria e indispensable para el mejoramiento de las Raza. Agregando el esfuerzo y dedicación que sin duda aportan expertos profesionales en todas las labores, acompañados por el ojo crítico y exigente de Alberto.

Eduardo Ponte.





Genética de Las Blancas, consistente y productiva.



Me es muy grato y un gran honor, acompañarlos en el catálogo 2017.

Desde hace casi 10 años, comenzamos a usar genética "Las Blancas", adquiriendo reproductores machos y hembras, para nuestros planteles.

¿Por qué elegimos "Las Blancas"?

Por su gran equipo de trabajo, su confiabilidad, responsabilidad y por su genética consistente y productiva.

Cabe un párrafo aparte mi admiración y respeto hacia Alberto Guil, una gran persona y cuya capacidad empresarial nos ha enseñado a seguir invirtiendo y mejorando nuestros rodeos ganaderos para una mayor productividad y eficiencia económica.

Gustavo Pouyanne, Cabaña Los Cerritos.





La performance de los novillos marca líquida Delfinagro es sorprendente.



Desde mi lugar siendo encargado, actualmente del feed lot de Estancia Surico S.A., tengo la oportunidad de comprobar grandes mejoras en este último tiempo que se traducen en una calidad superior.

Siendo el objetivo de la empresa "el crecimiento y la mejora continua de nuestros animales", es que desde principio de año, se implementó clasificar Novillos marca líquida (Delfinagro S.A.) y novillos compra para ver su evolución.

En el siguiente cuadro vemos que es notable en ganancia y calidad, tanto en pie como en el gancho (o media res). Vale la pena destacar que los novillos de compra son de primera calidad adquiriendo siempre ternero de primera.

Descripción	Ganancia Diaria	Rendimientos
Novillos Compra	1,320 kg	58,00% / 58,75%
Novillos Delfinagro S.A.	1,560 kg	59,60% / 60,20%
Novillitos Delfinagro S.A.	1,090 kg	
Novillitos Compra	0,770 kg	

Seguimos apostando a la calidad, manteniendo y mejorando día a día siempre con el apoyo y la confianza de la Sra. Griselda y del Sr. Alberto Guil.

Martín C. Alemano, encargado de Feed lot Estancia Surico.





Cabañas Las Blancas es un ejemplo de programa de trabajo de ciclo completo, desde el campo hasta la góndola del consumidor y en todos los pisos de la pirámide lo hace con un gran profesionalismo y liderazgo.

"Desde que iniciamos el programa genético de la cabaña éste fue siempre el objetivo primordial".

El reconocimiento de los criadores hacia el puro controlado y el pedigree y los novillos de Las Blancas fue logrado en base a la gran calidad, resultados productivos y excelente carne que éstas producen.



Aprovechamos la oportunidad para agradecer a Alberto y Griselda la confianza que han depositado en nosotros a lo largo de todos estos años confiándonos sus haciendas en lo que constituye ,de hecho, una asociación estratégica entre dos Empresas que pueden exhibir excelencia.

Delfinagro a través de la excelente calidad y aptitud de sus productos y Frigorífico Rioplatense por su condición de Líder en la industria frigorífica por su gran capacidad de faena y procesamiento de vacunos y sus derivados bajo las más estrictas normas higiénico sanitarias y operativas con acceso tanto a todos los mercados de exportación, para lo cual cuenta con todas las habilitaciones de rigor, como para el consumo interno que siempre ha ocupado un lugar importante en la operatoria de la planta. En ese sentido cabe destacar que nuestra faena mensual se compone de alrededor de 12 a 14.000 cab. de exportación y 3 a 4.000 cab de consumo a lo que se agrega la faena de usuarios de ambos destinos entre los que se encuentran 2 de las más importantes cadenas de hipermercados del país con lo cual, a pesar de los graves inconvenientes por los que atraviesa la ganadería alcanzamos una faena aproximada de 27/28.000 cab mensuales.

La descripción del párrafo anterior apunta a establecer la verdadera dimensión del aporte que significan las 18.000 cabezas anuales que produce Delfinagro para faena, de las cuales un porcentaje importante es destinada a Rioplatense. Es poco frecuente encontrar productores de la dimensión de Delfinagro que, no solo aporta volúmenes de gran proporción sino ,además, de una calidad destacada. Cabe mencionar que lograr volumen y calidad en forma conjunta no es tarea fácil ya que es muy común que ambas condiciones no vayan de la mano, menos aún cuando se logra homogeneidad en la calidad de las tropas ya sean destinadas a consumo o exportación y, a pesar de la variación en los kilajes y categorías, ya sean vq de 330 kgs. o novillos desde 420 kilos en pié.

La gran calidad de estas haciendas evidentemente es el resultado del desarrollo constante en Genética y manejo eficiente en toda la cadena de producción que se difunde toda vez que los Reproductores son ofrecidos a la venta en Los Remates de Cabaña Las Blancas, mejorando la producción de aquellos que los incorporan a sus planteles.

Agradeciendo la oportunidad que nos brindan Griselda y Alberto Guil de participar de este evento, comprometemos nuestra asistencia a esta Gran Fiesta de la Ganadería Argentina.





DELFINAGRO

UNA EMPRESA ARGENTINA CON PASÍON POR LA PRODUCTIVIDAD

18.000

CABEZAS TERMINADAS ANGUS

92%

DE PREÑEZ EN NUESTROS RODEOS

59%

PROMEDIO DE RENDIMIENTO DE FAENA

700 gr/díaGANANCIA DE PESO EN RECRIA A PASTO

1,700 gr/día GANANCIA DE PESO EN FEEDLOT



COMPROBADOS EN TODA

LA CADENA DE LA PRODUCCION







Eficiente y Confiable.





















No dejamos nada librado al azar.



















Auspician nuestro Remate

Gracias por acompañar diariamente nuestra producción.

GROBOCOPATEL HOJOBAR

CAMPOAMOR
CAMPO ACTIVO

NAVARRO DESAB

FULLAGRO

GANADERA AZUL BIOGENESIS BAGO

JUAN CARLOS BRUNO

JUAN CARLOS ESTEVEZ

BANCO GALICIA

LABORATORIO AZUL

ADOLFO MATTHIEU

GESTE

NECOTIUM

ALINEX

HERALCO

BANCO NACION

FARMQUIP

ROAS

CLASS

DANIEL SOLER

PROAGRO

MECANO GANADERO

BIOTECNICAS

AZUL BALMOSAT SRL

PANARO RUIZ

EST. BALLOTTA KONDRATIUK

GUSTAVO PREISSEGER

RICARDO LARSEN

OLIVER RICARDO

QUINTANA SEGUROS

BANCO FRANCES

AGUSTIN SANTAMARINA

D'ACUNTO

MIGUEL ANGEL RICCOMI

ELECTRICIDAD MARCELO ALBURQUENQUE

SPITALE OSVALDO

AUTOMOTORES DEL ATLANTICO

RUBEN LAPENTA - AHI VA RUBEN

MAITEN

CAMPOS DEL CENTRO - MANDARANO

VETERINARIA HUANGUELEN

JULIO CESAR GIMENEZ

CERES TOLVA

CATRIEL MAPU

AGROINSUMOS SANTA JUANA

AGROPACK SRL

SAENZ VALIENTE Y BULLRICH

D. V. AGRO

LARTIRIGOYEN

BANCO PROVINCIA

EVENTCAMP

HIJOS DE FELICE Y MAGNO

AGRICOLA AZUL

CASA PITANO

GUILLERMO DUARTE

GUSTAVO VALICENTI

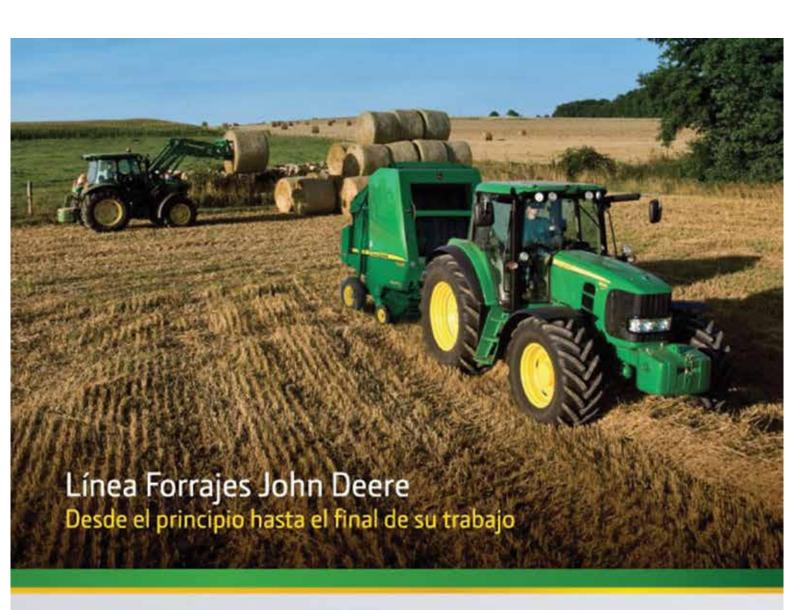
INVERSIONES CUYANAS S. A.

OSCAR ESTEBAN

CIRCULO VERDE

UPJ





Una solución integral, una respuesta confiable

- Conservación de forraje de alta calidad
- Alta productividad diaria
- Reducidos costos operacionales
- Confiabilidad y respaldo John Deere



Picadoras de Forrajes Serie 8400/8500



Cortadoras Acondicionadoras Moco 946-



Rotoenfardadoras 469/569



JOHN DEERE

Cargadores Frontales



Bahía Blanca

Sarmiento 4114-Paseo del Sol Tel.: 0291-4862003

Coronel Pringles

Ruta 51 y 85 Tel.: 02922-463529 Coronel Suárez

Ruta 67 y 85 Tel.: 02926-431332



JOHN DEERE

Daireaux Jorge O. Carle 2491

Pedro Luro Calle 5 Nº 1250 Tel.: 02316-452165 Tel.: 02928-421424 Comience a hacer girar la rueda de su negocio ganadero.







Encuentre en Desab el servicio de mejor calidad y las últimas tecnologías en nutrición.







Acompañando a Delfinagro en su remate anual.



mkt@desab.com.ar www.desab.com.ar